Intitulé du projet : BIZOCAK - Renforcement des outils et des stratégies commerciales de la Société Coopérative SOCAK KATANA

Lieu(x) de l'action	Coût de l'action	Rôle dans l'action	PTF - Partenaires techniques et financiers	Dates
Côte d'Ivoire		Expertise stratégie commerciale	Incofin, SOCAK KATANA	mars 2022 - juin 2022

Objectifs et résultats de l'action

Objectifs principaux

Identifier les **goulots d'étranglements**, déficits de connaissances, de compétences et/ou d'outils (supports de com, modèles de gestion des risques, outils de hedging sur le prix de vente, le taux de change et/ou les coûts du fret maritime) qui pourraient freiner la croissance importante de la Société Coopérative SOCAK KATANA (passée de 2000 tonnes à 13000 tonnes de fèves de cacao exportées en seulement 5 campagnes). Il s'agira aussi d'identifier des **stratégies de positionnements et de diversification de débouchés/clients** qui pourront permettre à l'organisation d'accroître la valeur ajoutée de la production de ses membres et faire croître les volumes commercialisés tout en réduisant/maîtrisant son exposition aux risques commerciaux (hedging)

Objectifs spécifiques

OS1. Réaliser une analyse documentaire des diagnostics et études déjà réalisés
OS2. Conduire des entretiens à distance avec la SOCAK KATANA pour éclaircir la vision et les attentes de cette assistance technique
OS3. Elaborer un premier plan de travail et de renforcement de capacité
OS4. Effectuer une mission de terrain en Côte d'Ivoire pour discuter des différentes problématiques commerciales et des stratégies d'amélioration de la commercialisation de la SOCAK
OS5. Perfectionner et prpésenter le diagnostic et les recommandations/propositions opérationnelles à la Société Coopérative incluant un plan d'action
OS6. Accompagner la mise en œuvre de manière participative avec la SOCAK KATANA

Bénéficiaires

Résultats

Activités