Intitulé du projet : MALUX - Etude sur la dynamique des marchés et les flux commerciaux des filières riz, sésame et fonio & Etude du dispositif de financement des chaînes de valeur agricoles

Lieu(x) de l'action	Coût de l'action	Rôle dans l'action	PTF - Partenaires techniques et financiers	Dates
Mali	67 400 €	Expertise filières agricoles	LUX DEV, AMASSA - Afrique Verte Mali	décembre 2017 - avril 2018

Objectifs et résultats de l'action

Objectifs principaux

- Etude sur la dynamique des marchés et les flux commerciaux des filières riz, sésame et fonio dans les zones d'intervention du programme MLI/021
- Evaluation du dispositif de financement des chaînes de valeur agricoles de l'ONG AMASSA / Afrique Verte Mali

Objectifs spécifiques

- Identification des pôles de convergences (surtout les marchés forains) pour comprendre pourquoi les producteurs s'orientent vers ce type de marché
- Description du circuit de commericalisation riz, fonio, sésame et volumes échangés sur les différents types de marchés
- Appui aux partenaires suivants : AOPP; Interprofession riz, sésame et plateforme multiacteurs du fonio; 4 entreprises sésame et fonio
- Elaborer un dispositif de financement pour les organisations agricoles, la commercialisation des produits agricoles

Bénéficiaires

Résultats

R1. Propositions définissant des axes stratégiques, un plan opérationnel et des actions pertinentes à mettre en oeuvre pour le développement des filières fonio, riz de bas fond, sésame via les ventes dans la zone d"intervention du projet MLI/021, et plus précisément:
R2. Cartographie des flux commerciaux et des échanges commerciaux dans les principaux marchés ainsi que leurs besoins et exigences
R3. Une analyse de la dynamique des marchés hebdomadaires et péri-urbains pour les 3 filières
R4. Une note d'orientation sur les principales actions à mener dans le cadre de la stratégie d'appui à la commercialisation

Activités

A1. Analyse des 3 chaînes de valeur, de leurs marchés
A2. Evaluder et décrire le dispositif de financement de l'ONG AMASSA
A3. Proposer une stratégie de financement opérationnel rapide et adaptée aux besoins des bénéficiaires du projet ML/021
A4. Définir les modalités de mise en oeuvre en termes de négociation et de contractualisation en se référant aux pratiques déjà consommées par AMASSA
A5. Analyser l'efficacité et le coût d'un transfert de l'activité "Financement" avec AMASSA et son partenaire financier
A6. Déterminer les risques et critères de sélections pertinents pour l'attribution des financements aux OP et MPE
A7. Capitaliser sur les forces, faiblesses, menaces et opportunités de l'intermédiation financière d'AMASSA
A8. Estimer la viabilité du mécanisme d'intermédiation financière au-delà de l'appui du projet afin que l'appui financier aux OP et MPE puisse être pérennisé